

Til Dansk AMP  
Holmboes Alle 1, 9, 8700 Horsens

Meddelelse 18/2007

Horsens, den 28. november 2007

### **Kvartalsredegørelse for 3. kvartal 2007**

Forventningerne til omsætning og resultat i 2008 opjusteres, men vi når ikke det forventede i første driftsår 2007.

Danish Airlaid Technology har i 3. kvartal påbegyndt den kommercielle production, med hovedvægt på produktion af testmateriale til virksomhedens kunder og kundeemner. Der er gennemført langt flere testproduktioner end oprindelig planlagt, og produktprogrammet er derfor væsentligt større på nuværende tidspunkt, end det, der var forudsat. De mange nye produkter er præsenteret for kunderne, og der er stor aktivitet som følge heraf.

Der har under produktionen været nogle indkøringsproblemer, som er blevet rettet, men de har givet lidt forsinkelser i forhold til de planer, der oprindelig var lagt. Det er dog indtrykket, at et forløb på 14 måneder fra første spadestik til en færdig fabrik med et kompliceret produktionsanlæg til en samlet værdi på næsten 90 mio. kr., er en god præstation, og set i relation hertil må den samlede forsinkelse anslået til 3 - 4 måneder anses for ubetydelig og næsten forventelig.

Der forventes nu en omsætning i indeværende regnskabsår på 3,5 - 4,0 mio. kr., og et resultat før skat på mellem - 8 og - 8,5 mio. kr. I børsprospektet anførtes en forventet omsætning på 12 mio. kr. og et resultat før skat på - 5,1 mio.

Bestyrelsen anser det imidlertid for vigtigere, at der er indgået aftaler med kunder, der styrker forventningerne til fremtiden væsentligt. Således er forventningen til 2008 nu, at omsætningen vil blive i niveauet 42 - 50 mio. kr., mod de 35,7 mio. kr., der var angivet i børsprospektet, og resultatet før skat forventes nu at blive et underskud på 1,5 - 2,5 mio. kr., i stedet for et underskud på 3,2 mio. kr.

### **Danish Airlaid Technology A/S indgår større aftale vedr. leverance af specielle airlaid produkter.**

En væsentlig årsag til den nævnte opjustering til salget allerede i 2008 er, at der er indgået en aftale med en stor kunde vedr. leverance af airlaid produkter til det europæiske marked.

Hele airlaid branchen i Europa har næsten 100% kapacitets udnyttelse, og der er derfor stort behov og efterspørgsel for selskabets produkter. Den indgåede aftale kræver en del formalia vedr. godkendelser, og derfor sker ordre tilgangen gradvist over de næste 6 måneder.

Generelt er der stor aktivitet på salgsområdet, og der er derfor sket en væsentlig styrkelse af organisation i salgsafdelingen i november måned gennem tilknytning af personer med indgående kendskab til markedet og kunderne.

Bestyrelse og direktion udtrykker derfor tilfredshed med udviklingen i selskabet indtil nu.

Med venlig hilsen

Vagn Ry Nielsen  
Formand

Lars Laursen  
Adm. Direktør