

Naarden, 5 augustus 2008

---

## Persbericht

---

### ***Bevredigend resultaat voortgezette activiteiten eerste zes maanden 2008; Technical Services aanhoudend goed***

- **Omzet 11% gestegen tot € 845 miljoen (2007: € 759 miljoen)**
- **Operationele EBITDA € 76 miljoen (2007: € 36 miljoen, inclusief € (35) NH90 voorziening)**
- **Orderportefeuille: € 1.328 miljoen (2007: € 1.071 miljoen)**

CEO Sjoerd Vollebregt: *“Na de acquisitie door het consortium onder leiding van Candover in januari 2008, is Stork een nieuwe, uitdagende fase ingegaan. Het transformatieproces van beursgenoteerd bedrijf naar een private equity omgeving verloopt voorspoedig. We zijn blij dat Stork weer in rustiger vaarwater is en dat we ons weer op de ‘business’ kunnen concentreren. Candover blijkt een betrokken aandeelhouder die bereid is in de toekomst van onze verschillende activiteiten te investeren. Als onderdeel van de transactie is Stork Food Systems aan Marel Food Systems verkocht. De verkoop is in mei 2008 geëffectueerd.*

*Vanaf dat moment bestaat Stork uit twee groepen, Technical Services en Aerospace, die samen werk bieden aan 16.000 mensen wereldwijd.*

*Over het algemeen presteerden onze activiteiten redelijk goed: omzet en orderportefeuille lieten beide, conform verwachting, substantiële groei zien. Technical Services, en in het bijzonder Industry Specialists, presteerde goed. Hoewel Stork niet immuun zal zijn voor het verslechterende economische klimaat, is de impact op het resultaat nog beperkt, met name door gunstige marktcondities in Technical Services en de sterke orderportefeuille van Aerospace.”*

## Operationele ontwikkelingen

### Technical Services

<b>Kerncijfers</b> (in € miljoen)	<u>HY 2008</u>	<u>HY 2007</u>	<u>%</u>
Netto-omzet	577	494	17%
Orderportefeuille (uitsluitend voor de komende 2 jaar)	507	266	91%

De lange-termijn strategie van Technical Services om de activiteiten in de olie, gas & energiemarkt uit te breiden, blijkt hoe langer hoe meer succesvol. De wereldmarkt is 'booming' en biedt ruime groeimogelijkheden. In lijn met deze ontwikkeling en als gevolg van onze sterke marktpositie heeft NAM B.V. Stork Industry Services, samen met Jacobs Nederland, Visser & Smit Hanab en Yokogawa Europe, het contract voor de herontwikkeling van het Schoonebeek olieveld gegund.

Ook internationaal gezien breiden onze activiteiten zich uit. De acquisitie vorig jaar van Mecánicos Asociados S.A. in Colombia is een voorbeeld van hoe Stork gebruik maakt van de mogelijkheden in de olie, gas & energiemarkt.

De activiteiten in Power and Thermal & Inspection Services groeien gestaag, met name dankzij de Stork Cooperheat-activiteiten in het Midden-Oosten.

Ter versterking van onze specialistische kennis en uitbreiding van de productportfolio zijn de volgende ondernemingen in de eerste helft van 2008 geacquireerd: Garwood Laboratories Inc. (USA), Subspecion (UK) and Heat Application Ltd. (UK).

### Aerospace

<b>Kerncijfers</b> (in € miljoen)	<u>HY 2008</u>	<u>HY 2007</u>	<u>%</u>
Netto-omzet	273	271	1%
Orderportefeuille (uitsluitend voor de komende 2 jaar)	821	805	2%

De huidige ontwikkelingen in de aerospace industrie reflecteren de groeiende vraag naar energiezuinige vliegtuigen. De aerospace programma's waarin Stork betrokken is, zoals de Airbus A380 en verschillende zakenvliegtuigprogramma's, passen binnen deze ontwikkelingen. Stork's composiettechnologie en het product Glare dragen bij aan gewichtsreductie en dus aan brandstofbesparing. De vraag naar zakenvliegtuigen blijft sterk, zoals blijkt uit de aankondiging van het Gulfstream 650 programma, waar Stork een belangrijke rol in speelt.

Ook de militaire programma's laten goede groeimogelijkheden zien. Dankzij haar unieke ontwerptechnologie is Fokker Elmo geselecteerd als de leverancier van het bekabelingssysteem voor de F-35 Lightning II (Joint Strike Fighter).

Om ook op het gebied van kosten concurrerend te kunnen blijven, is de productievestiging in China uitgebreid en zal de productie op de nieuwe site in Turkije eind dit jaar opgestart worden.

De vliegtuigmaatschappijen zien zich geplaagd voor een dubbele uitdaging: hogere brandstofprijzen en een vertraging in de economische groei. Dit zou effect kunnen hebben op onze service activiteiten. Echter, de positie van Fokker Services als leverancier van componentenonderhoud voor de Fokker-vloot blijft sterk, te meer daar er een toegenomen interesse voor turbo prop vliegtuigen waarneembaar is. Deze ontwikkeling biedt kansen voor zowel de Fokker- als de Bombardier Dash 8 vloot, beide ondersteund door Fokker Services.

De Maintenance, Repair and Overhaul activiteiten in Woensdrecht worden momenteel geherstructureerd om winstgevendheid te herstellen.

Stork PWV (pantserwielvoertuigen), onderdeel van de Aerospace groep, is verkocht aan een van de consortiumpartners in het Boxer programma; de Rheinmetall Groep in Duitsland.

## **Financiële positie**

De financiële positie van Stork is veranderd door de acquisitie van het consortium onder leiding van Candover. De transactie is gefinancierd door een substantieel bedrag uit aandeelhoudersfondsen, aangevuld met lange termijn financieringsinstrumenten. Stork heeft begin juni 2008 een zogenaamde 'B1 company family rating' gekregen van Moody's Investors Service.

## **Vooruitzichten**

De economische groei is aan het vertragen, maar de diversiteit in onze activiteitenportfolio, gecombineerd met de groei van de olie- en gasmarkt en de sterke orderportefeuille, biedt goede bescherming tegen materiële neerwaartse druk.

### **Informatie voor de pers:**

Stork B.V.  
Carine Brouwers  
+31 (0)630 73 29 59

## Condensed consolidated income statement

First half year (in € x million)

	First half year 2008			First half year 2007		
	Continuing operations	Discontinued operations	Total	Continuing operations	Discontinued operations	Total
Net turnover <sup>1)</sup>	845	132	977	759	293	1,052
Cost of sales	(628)	(82)	(710)	(603)	(189)	(792)
<b>Gross operating income</b>	<b>217</b>	<b>50</b>	<b>267</b>	<b>156</b>	<b>104</b>	<b>260</b>
Overhead expenses <sup>2)</sup>	(208)	(35)	(243)	(156)	(78)	(234)
<b>Operational result</b>	<b>9</b>	<b>15</b>	<b>24</b>	<b>0</b>	<b>26</b>	<b>26</b>
<b>Operational EBITDA</b>	<b>76</b>	<b>19</b>	<b>95</b>	<b>36</b>	<b>34</b>	<b>70</b>

<sup>1)</sup> after elimination of inter company revenues

<sup>2)</sup> includes one off non-trading costs

## Condensed consolidated balance sheet

30 June 2008 (in € x million)

	30 June 2008	31 December 2007
<b>Non-current assets</b>		
Property, plant and equipment	257	296
Goodwill	798	130
Other intangible fixed assets	83	126
Other non-current assets	32	49
	<b>1,170</b>	601
<b>Current assets</b>		
Financial instruments	112	75
Inventories	178	226
Other current assets	454	577
Cash and cash equivalents	190	74
	<b>934</b>	952
<b>Assets</b>	<b>2,104</b>	<b>1,553</b>
<b>Shareholder funds</b>		
Equity	83	427
Subordinated loans from shareholders	657	-
Result book year <sup>3)</sup>	(75)	67
Minority interest	1	0
	<b>666</b>	494
<b>Non-current liabilities</b>		
Long-term debts	705	38
Other non-current liabilities	89	101
	<b>794</b>	139
<b>Current liabilities</b>		
Bank overdraft	15	117
Other current liabilities	591	764
Provisions	38	39
	<b>644</b>	920
<b>Liabilities</b>	<b>2,104</b>	<b>1,553</b>

<sup>3)</sup> Result book year includes one off non-trading costs

## **Notes to the condensed consolidated income statement and balance sheet**

### **Accounting policies**

Stork reports in accordance with International Financial Reporting Standards (IFRS), as adopted by the European Union. We refer to the 2007 Annual Report of Stork N.V. for the accounting policies.

### **Estimates**

In preparing these condensed consolidated interim financial statements, the significant judgements made by the Board of Management in applying the accounting policies of Stork B.V. and the key sources of uncertainty in estimates were the same as those that applied to the consolidated financial statements for the year ended 31 December 2007. Changes in estimates and assumptions may influence the amounts to be reported in subsequent years. Actual outcomes may differ from these estimates.

### **Group structure**

Due to the acquisition by Candover the Stork group structure has been expanded. The 'new' companies within the group have been established mid 2007 and have an extended book year. Stork Holding B.V. owns 99.57% of the shares in Stork B.V. The condensed consolidated income statement and balance sheet are presented on the level of the ultimate holding company within the Dutch fiscal unity: Stork Topco B.V.

## **Condensed consolidated income statement**

### **Discontinued operations**

In the consolidated income statement, based on IFRS regulation, Stork Food and Stork PWV are classified as discontinued operations. In addition to Stork Food and Stork PWV, the comparative 2007 figures of the discontinued operations consist of Stork Prints, sold to Bencis Capital Partners in the fourth quarter 2007.

## **Condensed consolidated balance sheet**

### **Goodwill**

As required by IFRS 3 Business combinations the acquirer of Stork (e.g. Stork Holding B.V.) shall apply purchase accounting as per the date of acquisition. As we have not yet finalized the identification and valuation of all significant intangible assets, provisional accounting has been applied. Adjustments to goodwill can be made within 12 months of the acquisition.

### **Financial instruments**

Stork applies cash flow hedge accounting to a large part of the foreign exchange contracts and interest rate swaps, which are concluded with banks. The Euro / US dollar forward contracts are for the benefit of the Aerospace group.

### **Subordinated loans from shareholders**

The shareholders loan is subordinate to all other present and future obligations of Stork Topco B.V. (other than in respect of the shares in Stork Topco B.V.).